

Российские еврооблигации: время сокращать спреды

Алексей Тодоров +7 (495) 983 18 00 (доб. 5 44 43) Alexey.Todorov@Gazprombank.ru Начало 2К13 на долговых рынках ознаменовалось так и не реализовавшейся угрозой роста доходности UST: опубликованные за последние несколько недель невпечатляющие данные по экономике США, судя по всему, подорвали веру инвесторов в существенное улучшение состояния американской экономики. Кумулятивный эффект очередного обострения долговых проблем в Европе (выборы в Италии, bailout Кипра, повышенное внимание рынка к Словении) лишь усилил спрос на защитные инструменты.

Для российского рынка еврооблигаций снизившиеся базовые ставки могут транслироваться в сжатие спредов и, тем самым, стать триггером для «восстановительного» роста котировок. Существенную поддержку в данном случае должно оказать ускорение притока средств в облигации России, наблюдаемое на фоне общей позитивной динамики инвестиций в долговые инструменты ЕМ.

Мы полагаем, что у российских суверенных выпусков есть хорошие шансы сократить на 20-30 б.п. спреды к UST, достигшие локальных максимумов в начале апреля, что может также позитивно отразиться на динамике несуверенных выпусков (даже при условии стабильных межэшелонных спредов).

Стоит обратить внимание на суверенный выпуск RUSSIA42, длинный корпоративный долг (Газпром, Лукойл, Роснефть, Вымпелком, Северсталь), а также на еврооблигации ВЭБа и субординированный долг ВТБ и ТКС.

Глобальные рынки начали 2013 г. с оптимизмом: несмотря на проблемы секвестра (стартовавшего в начале марта), потолка госдолга в США, а также очевидную слабость экономики еврозоны, доходности UST уверенно шли наверх, в моменте превышая 2,0% (максимум с апреля 2012 г.). Наблюдавшийся рост базовых ставок, соответственно, привел к существенной просадке в суверенных российских еврооблигациях.

Отметим, однако, что с начала года доходность UST10 снизилась на 5 б.п. до 1,75% (в основном за счет снижения YTM на 30 б.п. за последний месяц), в то время как доходность RUSSIA 30 (YTM 2,90%), напротив, стоит выше на 33 б.п. по сравнению с концом 2012 г. (даже с учетом снижения на 30 б.п. за последний месяц). При этом спреды RUSSIA 30 – UST10 и RUSSIA 42 – UST30 расширились с начала года на 30-35 б.п. до 117 и 150 б.п. соответственно, в моменте достигая максимальных с сентября 2012 г. уровней.

Таким образом, мы полагаем, что отскок в котировках RUSSIA 30 и RUSSIA 42 (+1,8 и +7,0 п.п. с начала прошлой недели) может продолжиться. В частности, наш прогноз на конец 2К13 предполагает доходность UST10 в диапазоне 1,6-2,0%, что при ожидаемом нами спреде RUSSIA 30 – UST10 в 90-100 б.п. транслируется в доходность RUSSIA 30 в диапазоне 2,5-3,0%.





Вне суверенного сегмента с начала года наблюдалось сжатие спредов, вызванное ростом доходности по суверенным выпускам при почти неизменных эшелонных ставках. Так, Z-спреды 1 и 2 эшелонов (к суверенным выпускам и евробондам 1 эшелона соответственно) с начала года сократились на 20-60 б.п. Причем в отдельных выпусках (HCFBRU, NMOSRM, PROMBK) сужение спредов к первому эшелону доходило до 100-150 б.п.

Исключением в общей динамике спредов стали субординированные выпуски российских банков: здесь Z-спреды по сравнению со старшими выпусками расширились на 20-30 б.п. в сравнении с уровнями конца 2012 г. Отчасти это было усугублено ситуацией вокруг bailout Кипра (банковские евробонды во второй половине марта показывали динамику преимущественно хуже рынка).

Стоит также отметить, что с начала 2013 г. заметно вырос угол наклона кривых, причем как суверенной, так и отдельных корпоративных и банковских эмитентов. В нашем понимании подобная ситуация, в условиях предполагаемого нами снижения доходностей российских еврооблигаций, может наиболее благотворно сказаться именно на длинных высоколиквидных бумагах.



Мы полагаем, что в ближаиший месяц поддержку российскому рынку суверенного публичного валютного долга будут оказывать следующие факторы:

- 1) Снижение доходности UST. Отсутствие сигналов «устои́чивого» (!) роста экономики США, сохранение точек напряженности в Европе (политический кризис в Италии, повышенное внимание рынков к Словении как к вероятному очередному кандидату на bailout) все это дает нам основания рассчитывать на сохранение спроса на UST как на защитный актив. Отметим при этом, что наблюдаемое снижение доходности «десятки» (до 1,71%) проходит на фоне достаточно высоких оборотов торгов по UST (достиг локального пика в минувшую пятницу на фоне публикации разочаровывающих данных по payrolls).
- 2) Возобновившийся рост притоков в облигации России. По данным EPFR Global, инвестиции в российские облигации ускоряются уже две недели подряд и по итогам 7 дней, заканчивающихся 3 апреля, составили 129 млн долл., приблизившись к январским максимумам. При этом общий приток в облигации EM также демонстрирует позитивную динамику: вложения выросли до максимумов с начала февраля 1,15 млрд долл.



3) Масштабное QE Банка Японии. Решение Банка Японии существенно расширить объемы выкупа активов (до 75 млрд долл./мес.) может косвенно оказать поддержку долговым рынкам ЕМ, включая российский. Учитывая значительно более низкие ставки по японским госбумагам в сравнении с бумагами других развитых стран и ЕМ (с учетом стоимости фондирования), часть средств, получаемая финансовыми агентами от ЦБ Японии в результате их выкупа, может быть перенаправлена в другие долговые инструменты, включая UST или долговые бумаги ЕМ. В первом случае это будет фактором давления на ставки UST, т.е. косвенной поддержкой для долговых бумаг ЕМ. Во втором — прямой поддержкой котировок облигаций ЕМ.



Газпромбанк

117420, г. Москва, ул. Наметкина, 16, стр. 1 (Офис: ул. Новочеремушкинская, 63)

Департамент анализа рыночной конъюнктуры

Алексей Демкин, СГА И.о. начальника департамента

+7 (495) 980 43 10 Alexey.Demkin@gazprombank.ru

Андрей Клапко

Эрик Де Пой

Александр Назаров +7 (495) 980 43 81

Стратегия на фондовом рынке

+7 (495) 983 18 00, Ao6. 21401

Управление анализа фондового рынка

Управление инструментов с фиксированной доходностью

Стратегия

Кредитный анализ

Алексей Дёмкин, СГА Банковский сектор Нефть и газ Андрей Клапко Начальник управления Иван Хромушин +7 (495) 980 43 10 +7 (495) 983 18 00, Ao6. 21401 +7 (495) 980 43 89 Alexey.Demkin@gazprombank.ru Александр Назаров +7 (495) 980 43 81

+7 (495) 983 18 00, Ao6. 54440 **Металлургия**

Наталья Шевелева Алексей Астапов +7 (495) 983 18 00, Ao6. 21448 +7 (495) 428 49 33

Химическая промышленность Алексей Астапов +7 (495) 428 49 33

Технический анализ рынков и акций

Владимир Кравчук, к. ф.-м. н +7 (495) 983 18 00, Ao6. 21479 Транспорт и машиностроение Электроэнергетика Дмитрий Котляров

+7 (495) 913 78 26 Потребительский сектор

Виталий Баикин Сергей Васин +7 (495) 983 18 00 Ao6. 54072

Телекоммуникации и медиа

+7 (495) 983 18 00 Ao6. 54508

Яков Яковлев +7 (495) 988 24 92

Алексей Тодоров

доб. 54443

+7 (495) 983 18 00

Юрий Тулинов Екатерина Зиновьева +7 (495) 983 18 00 +7 (495) 983 18 00 доб. 21417 доб. 54442

Тимур Семенов Дмитрий Селиванов Андрей Малышенко Количественный анализ и ИТ развитие +7 (495) 287 61 00 Ao6. 54424 Павел Мишачев Виктория Шишкина Татьяна Андриевская Редакторская группа +7 (495) 983 18 00, Ao6. 54472 +7 (495) 287 62 78 +7 (495) 983 18 00, Ao6. 54534

Департамент рынков фондового капитала

Константин Шапшаров Управляющий директор - Начальник департамента

+7 (495) 983 18 11

Konstantin.Shapsharov@gazprombank.ru

Управление торговли и продаж инструментов фондового рынка

Продажи Мария Братчикова +7 (495) 988 24 03 Артем Спасский +7 (495) 989 91 20

Светлана Голодинкина +7 (495) 988 23 75

Треидинг Александр Питалефф, старший трейдер

+7 (495) 988 24 10 Денис Войниконис +7 (495) 983 74 19 Артем Белобров +7 (495) 988 24 11

Департамент инструментов долгового рынка

Павел Исаев

Начальник департамента + 7 (495) 980 41 34 Pavel.lsaev@gazprombank.ru

Управление рынков заемного капитала

Игорь Ешков **Начальник управления** + 7 (495) 913 74 44

Управление торговли и продаж долговых инструментов

Андрей Миронов **Начальник управления** +7 (495) 428 23 66

Продажи Илья Ремизов +7 (495) 983 18 80 Дмитрий Кузнецов +7 (495) 428 49 80

Вера Ярышкина +7 (495) 980 41 82 Себастьен де Принсак +7 (495) 989 91 28 Роберто Пеццименти +7 (495) 989 91 27

Треидинг Елена Капица +7 (495) 988 23 73 Дмитрий Рябчук +7 (495) 719 17 74

Управление электронной торговли

Максим Малетин Начальник управления +7 (495) 983 18 59 broker@gazprombank.ru Продажи

Александр Лежнин +7 (495) 988 23 74 Анна Нифанова +7 (495) 989 91 29

Кирилл Иванов +7 (495) 988 24 54, Ao6. 54064

Александр Погодин +7 (495) 989 91 35 Трейдинг +7 (800) 200 70 88

Денис Филиппов +7 (495) 428 49 64 Дамир Терентьев +7 (495) 983 18 89 Тимур Зубайраев, СҒА +7 (495) 913 78 57 **Владимир Красов** +7 (495) 719 19 20

Copyright © 2003 — 2013. «Газпромбанк» (Открытое акционерное общество). Все права защищены

Данный отчет подготовлен аналитиками «Газпромбанка» (Открытого акционерного общества) (далее — ГПБ (ОАО)) на основе публичных источников, заслуживающих, на наш взгляд, доверия, однако проверка представленных в этих источниках данных нами не проводилась. За исключением информации, касающейся непосредственно ГПБ (ОАО), последний не несет ответственности за точность и полноту информации, содержащейся в отчете. Представленные в отчете мнения и суждения отражают только личную точку зрения аналитиков относительно описываемых событий и анализируемых ситуации. Они не обязательно отражают только личную точку зрения аналитиков относительно описываемых событий и анализируемых ситуации. Они не обязательно отражают только личную точку зрения аналитиков относительно описываемых событий и анализируемых ситуации. изменяться без предупреждения, в том числе в связи с появлением новых корпоративных и рыночных данных. ГПБ (ОАО) не обязан обновлять, изменять или дополнять данный отчет или уведомлять кого-либо об этом. Финансовые инструменты, упоминаемые в данном отчете, могут быть не подходящими инструментами инвестирования для определенных инвесторов. Отчет не может являться единственным основанием для принятия инвестиционных решении. Инвесторы должны принимать инвестиционные решения самостоятельно, привлекая для этих целей собственных независимых консультантов, если сочтут это необходимым, и руководствоваться интересами и задачами. Авторы не берут на себя ответственность за действия, предпринятые на основе изложенной в этом отчете информации.

Информация, содержащаяся в данном отчете или приложениях к нему, не является предложением об оказании услуг, не может рассматриваться как оферта, приглашение делать коммерческие предложения или реклама, если иное прямо не указано в настоящем отчете или приложениях к нему.